

Seit über 70 Jahren entwickelt die Motrac Hydraulik zuverlässige und wirtschaftliche Lösungen in der hydraulischen Steuerungs- und Antriebstechnik.

Unsere Produkte kommen als Prototypen oder kleinen, mittleren und großen Serienstückzahlen in nahezu allen bekannten Applikationen und Branchen zum Einsatz. Sowohl maritime Anwendungen, für die Agrar- und Kommunaltechnik, in Anwendungen für Baumaschinen sowie Lift- und Hebeteknik, für Recyclingtechnik und Zerkleinerungsmaschinen als auch für diverse industrielle Einsätze. Motrac Hydraulik ist der etablierte Anbieter für Hydraulik.

Unsere Kompetenz überzeugt durch eine hohe Wertschöpfungs- und Fertigungstiefe. Von der Auslegung und Entwicklung über die eigene zerspanende Fertigung sowie fachkompetente Montage bis hin zur Auslieferung der funktionsgeprüften Lösung erfolgen alle Arbeitsschritte in unserem Fertigungsstandort in Willich.

Zur Sicherstellung der langfristigen Kompetenz suchen wir Verstärkung im Bereich:

### **Sales Engineer (m/w/d)**

#### Aufgaben

- Eigenverantwortliche und selbstorganisierte Betreuung von persönlich zugeordneten Kunden und Interessenten
- Technische Ausarbeitung von Projektanfragen über kundenspezifische Systemlösungen sowie anschließende Angebotslegung
- Betreuung von Kundenprojekten in der Entwicklungs- und Prototypenphase
- Technisch-administrative Bearbeitung von kundenspezifischen Sonderartikeln (Stücklistenbearbeitung, technische Auswahl von Zukaufteilen, Projektdokumentation, Organisation der Artikelanlage)
- Unterstützung des Sales-Teams bei technischen Fragen (gegebenenfalls auch in direkter Kommunikation mit unseren Kunden)

#### Anforderungen und Qualifikationen

- Eine abgeschlossene technische Ausbildung oder Studium
- Sehr gutes hydraulisches Wissen im Bereich Steuerblöcke und Ventiltechnik
- Kenntnisse und Erfahrung im Bereich hydraulischer Antriebstechnik, Pumpen und Motoren von Vorteil
- Solide kaufmännische Kenntnisse mit einer Affinität für Vertriebsprozesse

- sicherer Umgang mit gängigen CRM- und MS-Office-Systemen
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungskompetenz
- Hohe Eigenorganisation und unternehmerisches Denken
- Sehr gute Deutschkenntnisse (Wort und Schrift)
- Bereitschaft zu gelegentlichen nationalen Dienstreisen (im Rahmen von Projekten und der persönlichen Kundenbetreuung)

#### Unser Motrac-Angebot

- Eine interessante und vielseitige Tätigkeit mit individuellem Gestaltungsspielraum sowie der Möglichkeit für ein hohes Engagement
- Solides marktgerechtes Gehalt
- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen
- Sicherer und moderner Arbeitsplatz
- 40-Stunden/Woche (Gleitzeit)
- Kollegiales und familiäres Umfeld
- Bikeleasing

Wir bieten ein interessantes und vielschichtiges Aufgabengebiet in einem motivierten Team und setzen auf eine langfristige Zusammenarbeit.

Eine umfassende Einarbeitung und Vermittlung von Fachwissen sind für uns Bestandteil für eine zufriedene und erfolgreiche Zusammenarbeit.

Wenn Sie Sich angesprochen fühlen, freuen wir uns über Ihre Bewerbung per Email:

[Alexandra.Habelmann@motracindustries.com](mailto:Alexandra.Habelmann@motracindustries.com)